

Поддержки американского профсоюза оказалось недостаточно для покупки "Северсталью" американского сталелитейщика Esmark. Российский металлургический гигант повысил предложение до \$1,25 млрд. и обошел индийскую Essar Steel Holdings. Российские компании уже контролируют 9,1% стального рынка США.

Компания Алексея Мордашова почти купила завод еще в конце мая, сообщив, что у нее есть неоспоримые преимущества перед индийской Essar – поддержка влиятельного американского профсоюза United Steelworkers. До этого обе компании предлагали Esmark почти одинаковые условия – выплатить акционерам \$17 за акцию и предоставить кредиты.

Essar тем временем, не собираясь сдаваться без боя, 10 июня повысила предложение до \$19 за акцию, после чего совет директоров Esmark тут же посчитал предложение "Северстали" неадекватным.

Против индусов, однако, выступал профсоюз и крупнейший акционер Esmark – фонд Franklin Mutual Advisers, владеющий 60% акций.

Теперь, после того как "Северсталь" согласилась повысить предложение до \$19,25 за акцию, Esmark оценивается в \$775 млн. Кроме того, российская компания должна также выкупить задолженность Esmark перед индийской Essar Steel Holdings Ltd в размере \$110 млн. Общая сумма сделки с учетом долга составит примерно \$1,25 млрд.

Американский рынок – предмет особого интереса для "Северстали". Только в этом году российский сталелитейщик успел приобрести завод Sparrows Point у мирового металлургического лидера ArcelorMittal. Сейчас у "Северстали" уже есть несколько активов в Северной Америке: в 2004 году компания приобрела убыточную американскую компанию Rouge Industries и передала ее своей "дочке" Severstal North America (SNA). После этого "Северсталь" построила завод SeverCorr в Колумбусе, способный производить до 1,3 млн. высококачественной стали в год. Еще в активе у "Северстали" американский завод WCI Steel, за который компания заплатила около \$140 млн. По подсчетам Reuters и консалтинговой компании CRU, российские компании во главе с "Северсталью" и "Евразом" уже заняли 9,1% стального рынка США.

Сейчас "Северсталь" заинтересована в покупке угледобывающих активов в США, чтобы при высоких ценах на сырье обеспечить себя долгосрочными поставками. Благодаря всем этим покупкам компания, которая сейчас является четвертым производителем стали в США, хочет увеличить американские мощности до 11,3 млн. тонн стали в год к 2012 году.

"Новый актив удачно дополнит логистическую и технологическую цепочку "Северстали" в Северной Америке", — считает аналитик Собинбанка Николай Сосновский. Компания, возможно, будет поставлять на Esmark слябы со Sparrows Point, с тем чтобы в дальнейшем производить продукцию более высокого передела.

Ксения Гогитидзе