

"Мечел" в 2007 году добился рекордных финансовых показателей. Выручка по US GAAP выросла на 52%, до 6,68 млрд. долл., а чистая прибыль — на 51,4%, до 913 млн. долл. Однако в бочке меда оказалась и своя ложка дегтя: на фоне сверхвысоких темпов роста финансовых показателей горнорудного сегмента сталелитейный бизнес "Мечела" фактически стагнировал: чистая прибыль этого сегмента снизилась на 3,9%, до 394 млн. долл., а маржа по EBITDA — с 21,5 до 16,5%.

"Мечел" обнародовал финансовую отчетность за 2007 год по стандартам US GAAP, которая показала, что львиную долю прибыли компания по-прежнему продолжает получать за счет своего добывающего сегмента. Консолидированная выручка группы выросла на 52%, до 6,68 млрд. долл., чистая прибыль увеличилась практически на такую же величину — 51,4%, до 913,05 млн. долл., показатель EBITDA прибавил 55,3%, до 1,66 млрд. долл. Между тем добывающий сегмент, на долю которого приходится только 28% всей выручки, принес 65% чистой прибыли группы (591,9 млн. долл., рост в 3 раза) и 67% показателя EBITDA (995,66 млн. долл., рост почти в 2,5 раза). Маржа по EBITDA по добывающему сегменту в 2007 году составила 38,9% по сравнению с 24,1% годом ранее. Для сравнения, этот показатель по всей группе "Мечел" по итогам прошлого года почти не изменился — 24,8%.

"Увеличение выручки отражает рост объемов производства на нашем основном угледобывающем предприятии "Южный Кузбасс", консолидацию "Якутугля", — отмечается в сообщении "Мечела". Между тем есть все основания полагать, что добывающий сегмент и дальше будет увеличивать свою долю в финансовых показателях группы. По словам генерального директора компании Игоря Зюзина, в 2008 году "Мечел" планирует увеличить добычу угля в полтора раза — до более чем 31 млн. т угля, из которых 18 млн. т придется на коксующийся.

Что касается металлургического сегмента "Мечела", то здесь дела обстоят гораздо хуже. Так, выручка выросла на 42,5%, до 4,34 млрд. долл., тогда как чистая прибыль сократилась на 3,9%, до 394,2 млн. долл. И хотя показатель EBITDA вырос на 10,6%, до 733,52 млн. долл., маржа по EBITDA снизилась с прошлогодних 21,5 до 16,5%. В самой компании объясняют такое снижение показателей сложной ценовой конъюнктурой. По словам г-на Зюзина, во второй половине 2007 года цены на продукцию группы либо стагнировали, либо снижались на фоне высоких железнодорожных тарифов, растущих цен на сырье, лом, электроэнергию и газ. А, учитывая, что "Мечел" является крупнейшим в России производителем плоского нержавеющей проката, на прибыльности сегмента сказались также высокие цены на никель. Вместе с тем в компании не склонны драматизировать ситуацию: в 2008 году, несмотря на продолжающееся удорожание сырьевых товаров, наблюдается улучшение конъюнктуры на основных рынках сбыта, что позволяет надеяться на улучшение финансовых показателей сегмента.

Аналитик UniCredit Aton Георгий Буженица отмечает, что отчетность "Мечела" неоднозначна: финансовые показатели по выручке и прибыли оказались несколько лучше прогнозов, тогда как маржа по EBITDA не оправдала ожиданий. "Это

свидетельствует о том, что у компании есть проблемы со сдерживанием расходов, в том числе административных", — указывает он. Согласно отчетности "Мечела", в 2007 году коммерческие, административные и операционные расходы увеличились почти на 50%, до 1,12 млрд. долл. Кроме того, "проблемный" металлургический сегмент, на долю которого приходится 70% в общей выручке, также подпортил общую картину. "Но ситуация может измениться — уже в первом квартале компания подняла цены на свою продукцию на 15—20%", — отмечает Георгий Буженица.

Oriel увеличил убытки

Один из главных активов будущего ферросплавного направления группы "Мечел" британская Oriel Resources Plc в 2007 году получила свою первую выручку в 36,3 млн. долл. Впрочем, чистые убытки компании в прошлом году составили 38,5 млн. долл., что в семь раз выше, чем в 2006 году. Компания также сообщила, что продолжает работы по организации добычи на месторождении хрома "Восход" в Казахстане и, кроме того, начала выпуск феррохрома на Тихвинском заводе (Ленинградская обл.). Напомним, в марте 2008 года "Мечел" сделал предложение о приобретении Oriel Resources за 749 млн. фунтов стерлингов (1,5 млрд. долл.). Сделка была завершена в конце апреля.

АЛЕКСАНДРА ТРУШИНА