

Несмотря на снижение цен на сталь в конце прошлого года, а также рост цен на уголь, финансовые показатели Новолипецкого меткомбината (НЛМК) не разочаровали экспертов. Выручка компании за 2007 год по US GAAP выросла на 28%, до 7,72 млрд. долл., а маржа по EBITDA, как и в последние пять лет, составила рекордные для отрасли 44%.

Однако по уровню дивидендных выплат НЛМК пока отстает от конкурентов и по итогам 2007 года намерен выплатить акционерам чуть больше 30% чистой прибыли, тогда как, к примеру, Evraz заплатит около 50%.

ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" — один из ведущих производителей листового проката, в 2007 году произвел 9,056 млн. т стали. Основной бенефициар Владимир Лисин (около 82,85%).

НЛМК обнародовал консолидированные финансовые показатели по US GAAP за 2007 год. Выручка компании выросла на 28%, до 7,72 млрд. долл., а чистая прибыль — на 9%, до 2,25 млрд. долл. При этом в компании отмечают, что без учета ряда единовременных факторов (в том числе продажи в 2006 году пакетов акций Лебединского ГОКа и комбината "КМАруда") рост чистой прибыли в 2007 году составляет 37%. Показатель EBITDA в 2007 году вырос на 28%, до 3,37 млрд. долл., при этом маржа по EBITDA составила 44%, что соответствует уровню последних пяти лет. По словам президента НЛМК Алексея Лапшина, высокие показатели прибыли обусловлены ростом спроса на металлопродукцию и контролем над издержками.

Как отмечают эксперты, компании удалось нарастить финансовые показатели, несмотря на коррекцию цен на сталь в четвертом квартале 2007 года, в частности благодаря изменению структуры продаж. Так, продажи слябов и заготовки упали на 10%, а дорогих трансформаторного и оцинкованного проката выросли на 45 и 13% соответственно. Кроме того, как отмечает Сергей Донской из "Тройки Диалог", серьезный вклад в рост прибыли НЛМК внесли небольшие подразделения компании — "ВИЗ-Сталь", Стойленский ГОК и особенно "Алтай-кокс".

Начало этого года выдалось для сталеваров еще более удачным, даже несмотря на рекордный рост цен на коксующийся уголь и железорудное сырье. В самом НЛМК ожидают, что к середине года цены на сталь по ряду наименований будут на 40—50% выше, чем в начале года. Таким образом, отмечает Сергей Донской, НЛМК сможет компенсировать рост цен на сырье. Кроме того, на руку компании играет ее вертикальная интеграция. В частности, как отмечает аналитик ФК "Уралсиб" Дмитрий Смолин, НЛМК полностью обеспечен собственной рудой и металлоломом.

Также в этом году НЛМК сможет повысить показатели благодаря консолидации "Макси-Групп", которая, по прогнозам, может получить в 2008 году порядка 2 млрд. долл. выручки и 300 млн. долл. EBITDA при рентабельности по этому показателю на уровне 15%. В целом НЛМК прогнозирует 60-процентный рост выручки в 2008 году и

рост показателя EBITDA на 35—40%. По мнению Дмитрия Смолина, НЛМК достаточно осторожен в прогнозах и при благоприятной конъюнктуре сможет не только повысить выручку, но и увеличить уровень рентабельности.

Правда, несмотря на рост показателей, баловать своих акционеров сверхщедрыми дивидендами НЛМК пока не спешит. По итогам 2007 года компания собирается выплатить по 3 руб. на акцию, что соответствует уровню 2005 и 2006 годов. Общая сумма выплат за 2007 год составит около 720 млн. долл., или чуть более 30% чистой прибыли. Тот же Evraz по итогам 2007 года намерен выплатить в качестве дивидендов более 1 млрд. долл., или почти 50% своей чистой прибыли, а "Северсталь" собирается поделиться с акционерами 41% чистой прибыли, или 770 млн. долл.

Впрочем, инвесторов отчетность и прогнозы НЛМК не разочаровали. На фоне падения основных фондовых индексов стоимость акций компании на РТС выросла на 3,09%, до 5 долл. за штуку.

ДАНИИЛ ШАБАШОВ