ООО "Ростовский электрометаллургический заводъ" (город Шахты Ростовской области, входит в ГК "Эстар") закончило испытания в "горячем режиме" и начало выпуск своей первой товарной продукции (литой квадратной заготовки).

Официальное открытие завода состоялось еще полгода назад, но до конца 2007 года из-за длительных согласований РЭМЗ так и не смог приступить к серийным плавкам. Ожидается, что его продукция будет востребована как на рынке ЮФО, так и в странах Ближнего и Среднего Востока.

ООО "Ростовский электрометаллургический заводъ" зарегистрировано в городе Шахты 13 сентября 2004 года. 100-процентный учредитель — близкое к предпринимателю Вадиму Варшавскому ООО ГК "Эстар". Производительность 1-й очереди — 750 тыс. т в год стальной непрерывнолитой квадратной заготовки, 2-й очереди — 600 тыс. т в год арматурной стали и катаной проволоки. "Холодный" запуск состоялся 12 июля 2007 года.

Как пояснили РБК daily в пресс-службе ГК "Эстар", с окончанием этого этапа испытаний РЭМЗ начал полноценную работу как металлургическое предприятие. Предварительный "горячий" пуск состоялся в середине декабря прошлого года, тогда же было объявлено, что первые плавки состоятся лишь три месяца спустя после окончания всех испытаний.

Собственно, так называемый "холодный" пуск был проведен с огромной помпой в День металлурга, 12 июля, с перерезанием ленточки под звон бокалов и приглашением в Ростов сэра Элтона Джона с его роялем. Все остальное время собственник занимался пуско-наладочными работами. По словам председателя совета директоров РЭМЗ Владимира Кудряшова, на момент пуска общий объем инвестиций в проект со стороны собственника превысил 4 млрд. руб., из которых 700 млн. руб. затрачено только на создание инфраструктуры.

Как заметил РБК daily источник на предприятии, задержка с вводом в эксплуатацию РЭМЗ была связана с многочисленными согласованиями проекта в различных инстанциях. В частности, с тем, что попутно руководству предприятия пришлось решать вопросы строительства собственной подстанции на 125 МВт в год. В итоге, по словам генерального директора РЭМЗ Алексея Чибисгулева, лишь в мае 2007 года был подписан договор с энергетиками, по которому собственникам за свои средства (около 600 млн. руб.) пришлось тянуть 19 км сетей, договариваться с фермерами о строительстве на их землях опор ЛЭП, возводить 11 объектов энергообеспечения своего предприятия.

По мнению экспертов, продукция РЭМЗ будет востребована в первую очередь в сфере жилищного строительства Южного федерального округа. По оценке специалистов Росстроя, сегодня потребности ЮФО в метизах составляют 460 тыс. т в год, так что рынок сбыта для будущего завода гарантирован. Кроме того, в Росстрое полагают, что арматура и стальная заготовка найдут сбыт в Турции, которая испытывает в настоящий момент аналогичный российскому строительный бум и Иране, куда металл будут

отправлять по Дону через Усть-Донецкий порт, минуя "пробку" Кочетовского гидроузла. Это сделает себестоимость металла гораздо выгоднее по цене и привлекательнее для экспортера.

СЕРГЕЙ КИСИН, РОСТОВ-НА-ДОНУ