

Цены на золото на Нью-Йоркской товарной бирже впервые за последние 27 лет преодолели отметку в 800 долл. за унцию. Между тем на прибылях золотодобытчиков это сказалось не сильно, ведь быстрый рост издержек на производство нивелирует эффект от увеличения цен на драгметалл.

Так, крупнейшие производители, такие как Barrick Gold и AngloGold Ashanti, в третьем квартале этого года либо снизили свою чистую прибыль, либо вовсе ушли в "минус". В России похожая ситуация: крупнейшие игроки "Полюс Золото" и "Полиметалл" в первом полугодии 2007 года получили убытки.

Несмотря на то что цены на золото с начала года уже выросли на 25%, золотодобытчики пока не могут похвастаться адекватным ростом своих прибылей. Так, отчитавшаяся по итогам третьего квартала 2007 года крупнейшая в мире золотодобывающая компания Barrick Gold показала неутешительные результаты. Добыча золота упала до 1,93 млн. унций, тогда как в третьем квартале прошлого года этот показатель составлял 2,16 млн. унций. Прибыль компании в отчетном периоде составила 345 млн. против 405 млн. долл. годом ранее, операционная прибыль Barrick упала с 748 млн. до 557 млн. долл.

Падение объема добычи золота у Barrick сопровождалось ростом издержек: если год назад себестоимость производства унции золота составляла 281 долл., то сейчас она выросла почти на 30%, до 370 долл.. Повышение средней цены продажи золота на 20%, с 564 долл. до 681 долл. за унцию, не смогло полностью компенсировать потери. Невысокие результаты привели к тому, что бумаги компании на бирже Торонто подешевели на 3,24%, до 6,40 канадского доллара.

Другой флагман золотодобычи, южноафриканская компания AngloGold Ashanti, вообще в третьем квартале этого года показала убытки в размере 311 млн. долл. Годом ранее компания за аналогичный период получила чистую прибыль в размере 276 млн. долл. При этом, однако, AngloGold Ashanti смогла добиться роста золотодобычи на 4%, до 1,43 млн. унций, что позволило ей также увеличить выручку с 798 млн. до 925 млн. долл. Свои убытки компания также объясняет ростом издержек. Новость разочаровала инвесторов, ADR золотодобытчика на Нью-Йоркской фондовой бирже упали до 44 долл. за штуку, на 1,87%.

Российские золотодобывающие компании по международным стандартам отчитываются не так регулярно, однако эксперты подозревают, что они сталкиваются с похожими трудностями, что и зарубежные конкуренты. В частности, крупнейший добытчик серебра и второй по золоту "Полиметалл" потерял на росте курса рубля, росте расходов по зарплате, говорит аналитик Банка Москвы Дмитрий Скворцов. В первом полугодии компания показала убытки в размере 7,7 млн. долл. Крупнейшая в России золотодобывающая компания "Полюс Золото" за первое полугодие 2007 года по МСФО получила убыток в размере 93 млн. долл. против прибыли в 1,31 млн. долл. за первую половину прошлого года. Впрочем, компания объясняет это реализацией опционной программы для менеджмента. Тем не менее выручка компании выросла всего на 4%, до

309 млн. долл.

Тем не менее в "Полюсе" с оптимизмом смотрят на свои перспективы. Как отметил РБК daily Валерий Рудаков, член совета директоров "Полюс Золото", благодаря росту цен на золото становится возможной реализация проектов, которые ранее казались нерентабельными. Именно за счет благоприятной ценовой конъюнктуры компания развивает такие месторождения, как Нежданинское и Наталкинское. При цене на золото в 200-300 долл. за унцию развивать эти месторождения было бы просто невыгодно для компании", - говорит г-н Рудаков.

МАКСИМ ШАХОВ