

12 октября 2011 г. - Сегодня EVRAZ Group S.A. (LSE: EVR («ЕВРАЗ» или «Компания») объявляет аудированные финансовые результаты за первые шесть месяцев года, закончившиеся 30 июня 2011 г.

Основные показатели за первое полугодие 2011г.:

Финансовые показатели:

- Консолидированная выручка - 8 380 млн долларов США (+31% по сравнению с первой половиной 2010 г.)
- Консолидированная скорректированная EBITDA - 1 629 млн долларов США (+41%)
- Чистая прибыль - 263 млн долларов США (+49%). Без учета разовых статей чистая прибыль составила бы 494 млн долларов США.\*
- Движение денежных средств от основной деятельности - 1 594 млн долларов США (+114%)
- Общая задолженность - 6 042 млн долларов США (-15% по сравнению с декабрем 2010 г.)
- Краткосрочная задолженность - 604 млн долларов США (-15% по сравнению с декабрем 2010 г.)
- Промежуточные дивиденды 89 млн долларов США и дополнительные дивиденды 402 млн долларов США

Производство стали:

- Производство стали - 8,6 млн тонн (+4%)
- Общий объем внешних продаж стальной продукции - 7,9 млн тонн (+3%)
- Выручка стального сегмента - 7 492 млн долларов США (+29%)

Добыча железной руды и угля:

- Производство железорудной продукции - 10,4 млн тонн (+8%)
- Добыча коксующегося угля - 3,6 млн тонн (-2%)
- Добыча энергетического угля - 1,5 млн тонн (-37%)
- Выручка горнодобывающего сегмента - 2 040 млн долларов США (+82%)

Ванадий:

Производство первичного ванадия (шлака) - 10 158 тонн (-3%) Объем внешних продаж ванадиевых продуктов - 11 088 тонн (+6%) Выручка ванадиевого сегмента - 320 млн долларов США (+10%)

Последние новости компании:

- Начало строительства шахты «Ерунаковская-VIII»
- Расширение производственных мощностей и сортамента трубной продукции на североамериканском рынке
- Улучшение позиций в рейтинге компаний, способствующих социально-экономическому развитию коренного африканского населения ЮАР, на три пункта: Компания поднялась с 8-го на 5-ый уровень

\* Единоразовые убытки в размере 231 миллиона долларов США в первом полугодии 2011 года были вызваны конвертацией облигаций и досрочным погашением долгов.

Финансовое управление:

- Выпуск евробондов на общую сумму 850 млн долларов США с купонной ставкой 6,75% сроком до 2018 года
- Досрочное погашение евробондов на сумму 622 млн долларов США сроком до 2013

года

- Выпуск 5-летних рублевых облигаций на сумму 20 млрд рублей (приблизительно 710 млн долларов США)

- Успешная конвертация облигаций на сумму 650 млн долларов США с первоначальным сроком обращения до 2014 года

- Улучшение позиций в рейтингах Standard & Poor's и Fitch до "B+" и "BB-" соответственно

Капитальные затраты:

- Капитальные затраты в первой половине 2011 г. составили 462 млн долларов США по сравнению с 397 млн долларов США за первую половину 2010 г.

- Капитальные затраты за весь 2011 г. ожидаются на уровне 1,2 млрд долларов США

Дивиденды:

- В соответствии с пересмотренной дивидендной политикой на выплату дивидендов будет направляться не менее 25% от скорректированной консолидированной чистой прибыли

- ЕВРАЗ утвердил (впервые с 2008 г.) промежуточные дивиденды в размере 0,60 доллара США за акцию или 0,20 доллара США за ГДР (дивидендные выплаты составят в общей сложности 89 млн долларов США) и специальные дивиденды в размере 2,70 доллара США за акцию или 0,90 доллара США за ГДР (всего 402 млн долларов США)

- Дата закрытия реестра - 28 октября 2011 г., выплата не позже 30 дней после даты закрытия реестра.

Александр Фролов, Президент ЕВРАЗ Трув:

«ЕВРАЗ продемонстрировал хорошие результаты в первой половине 2011 года в условиях постепенного восстановления мировых рынков стали. Благодаря высокому уровню вертикальной интеграции ЕВРАЗ смог сохранить преимущественное положение в условиях, когда цены на сырье росли быстрее, чем цены на сталь. Мы смогли обеспечить полную загрузку наших производственных мощностей в России, а также высокий уровень загрузки мощностей в Северной Америке, Европе и ЮАР.

Спрос в России обуславливался продолжающимся ростом объемов строительства в частном секторе, а также инфраструктурными проектами, финансируемыми государством. В первом полугодии 2011 года объем продаж стальной продукции Компании в СНГ увеличился до рекордных 68% (от общего объема продаж российских и украинских предприятий ЕВРАЗа) по сравнению с 53% за этот же период в 2010 году. Это свидетельствует об улучшении спроса на этих рынках и увеличении объемов продаж продукции с добавленной стоимостью.

В текущих ценовых условиях более половины EBITDA было получено от нашего горнодобывающего сегмента. Таким образом, развитие сырьевой базы остается для нас приоритетным направлением.

С этой целью мы приступили к строительству новой шахты «Ерунаковская-VIII». Ожидается, что начиная с 2014 года шахта сможет добывать 2 млн тонн коксующегося угля в год.

Кроме того, мы собираемся приступить к разработке нового месторождения железной руды в городе Качканар (Урал) для обеспечения потребностей нашего металлургического завода в Нижнем Тагиле в случае увеличения сталелитейных мощностей на 1-1,5 млн тонн в год.

В данный момент мы ведем переговоры с российской алмазодобывающей компанией

«АЛРОСА» относительно возможности совместного освоения железорудного проекта «Тимир» (Якутия). Реализация этого проекта позволит нам существенно увеличить объемы добычи железной руды открытым способом. Проект не потребует значительных капитальных затрат до 2013 года.

Еще одной важной задачей на пути реализации нашей стратегии роста является увеличение доли продукции с более высокой добавленной стоимостью. В связи с тем, что прокатные станы по выпуску строительных профилей на сегодня загружены полностью, мы осознаем необходимость расширения наших прокатных мощностей. Мы ведем строительство двух прокатных станов в России и Казахстане мощностью 450 тыс. тонн строительного проката в год каждый. Реализация этих проектов позволит нам увеличить долю продукции с высокой добавленной стоимостью, а также улучшить транспортную логистику.

Мы продолжаем реконструкцию рельсового и колесного производств, что позволит нам выпускать современную высококачественную железнодорожную продукцию и, прежде всего, 100-метровые рельсы для высокоскоростных железных дорог.

Ввод в эксплуатацию установок вдувания пылеугольного топлива (ПУТ), намеченный на 2012 год в ЕВРАЗ НТМК и на 2013 год в ЕВРАЗ ЗСМК, позволит нам частично сократить использование природного газа и снизить потребление коксующегося угля почти на 20%, что повысит энергоэффективность наших предприятий.

В дополнение к вышесказанному я хочу особо отметить, что обеспечение высокого уровня промышленной безопасности и контроль над соблюдением норм в области охраны труда остается для нас первоочередной задачей на всех уровнях. Мы и дальше намерены направлять значительные усилия и инвестиции на реализацию мер, направленных на повышение уровня промышленной безопасности на всех предприятиях ЕВРАЗа».

Джакомо Байзини, финансовый директор ЕВРАЗ Групп:

«Благодаря восстановлению рынка и росту цен на сырье наши финансовые показатели значительно улучшились в течение первой половины 2011 г. Это отразилось на росте выручки на 31%, росте EBITDA на 41% и росте чистой прибыли на 49% в сравнении с первой половиной 2010 г.

Негативное влияние на чистую прибыль оказали разовые платежи. Без учета разового убытка в размере 231 млн долларов США, относящегося к конвертации и досрочному выкупу облигаций, чистая прибыль за первое полугодие 2011 г. составила бы 494 млн долларов США.

Рефинансирование краткосрочного долга путем выпуска долговых инструментов с более длительным сроком погашения по-прежнему составляют основу нашей стратегии финансового управления. В апреле этого года мы выкупили еврооблигации со сроком погашения в 2013 г. на сумму 622 млн долларов США, а также выпустили новые семилетние еврооблигации на сумму 850 млн долларов США со ставкой в 6,75%. Мы также продолжили пользоваться выгодной конъюнктурой рынка рублевых облигаций и выпустили новые облигации на сумму в 20 млрд рублей, на которые затем заключили долларовый своп.

Мы также досрочно конвертировали облигации 2014 г. на сумму 650 млн долларов США, уменьшив наш долг на 551 млн долларов США. За первое полугодие 2011 года чистый долг Компании сократился приблизительно на 1,1 млрд долларов США, а наша краткосрочная задолженность сократилась на 15% и составляет на текущий момент 604

млн долларов США, что составляет менее 10% от нашего общего долга. Таким образом, соотношение чистого долга к показателю EBITDA последних 12 месяцев уменьшилось до 2,2х, и у нас нет существенных выплат до 2013 г.

Мы намерены продолжать политику разумного финансового управления и поддерживать соотношение чистого долга к EBITDA ниже 2,5х.

Улучшение финансового положения Компании позволило рейтинговым агентствам повысить наши кредитные рейтинги.

На конец первого полугодия 2011 года на нашем балансе находилось свыше 1 млрд долларов США наличными. У нас хорошие позиции по уровню ликвидности за счет подтвержденных и неподтвержденных кредитных линий. Компания также продолжает генерировать свободные денежные потоки (751 млн долларов США в первом полугодии 2011 г.).

Учитывая результаты первого полугодия и сильный баланс, совет директоров Компании принял решение возобновить выплату дивидендов акционерам. Мы намерены выплатить 89 млн долларов США, что составляет 34% от чистой прибыли за первое полугодие 2011 года. Кроме того, мы объявляем о выплате 402 млн долларов США в виде специального дивиденда.

Перспективы:

Комментируя перспективы развития компании на второе полугодие 2011 г. и в дальнейшем, Александр Фролов отметил:

«Мировая экономика и вместе с ней стальная промышленность продолжают испытывать трудности и остаются чрезвычайно волатильными.

Однако у нас есть значительный опыт управления бизнесом в тяжелых рыночных условиях 2008-2009 гг., и мы вступаем в текущий период некоторой неопределённости существенно более подготовленными и с улучшенными финансовыми показателями. В настоящий момент объемы производства обеспечены экспортными контрактами на следующие два с половиной месяца, до декабря 2011 года. Складские запасы у трейдеров, на заводах и в портах небольшие, и мы не отгружаем товар без предоплаты, что минимизирует наши кредитные риски.

На результаты Компании в последнее время оказали влияние плановые ремонтные работы, снижение объемов производства, слабая рыночная ситуация в Чешской Республике и изменение продуктового сортамента в Южной Африке. К тому же в последние недели наблюдается некоторое снижение цен на экспортных рынках.

ОАО «Российские железные дороги» остаются одним из наших основных клиентов, и мы рассчитываем, что объем продаж сохранится на том же уровне в течение последующих нескольких лет. Кроме того, мы собираемся расширить сортамент выпускаемой продукции и получить дополнительную выручку благодаря модернизации рельсового и колесного производств.

Мы постоянно оцениваем рыночные возможности и довольно гибки в реализации наших планов по капитальным вложениям.

Мы верим, что качество активов ЕВРАЗ Груп, конкурентные преимущества, которые дает нам вертикальная интеграция, низкий уровень затрат, географический охват и опытная команда руководства позволят нашей компании продолжить реализацию стратегии роста».

###

За дополнительной информацией, пожалуйста, обращайтесь:

Контакты для СМИ:

Олег Кузьмин

Вице-президент по корпоративным коммуникациям

Тел. +7 495 937 68 71

[media@evraz.com](mailto:media@evraz.com)

Контакты для инвесторов:

Александр Борейко

Директор по связям с инвесторами

Тел. +7 495 232 1370

[ir@evraz.com](mailto:ir@evraz.com)